

Directeur des **ventes**

Nous recherchons un/e directeur/trice des ventes afin de supporter et développer la force de vente en équipements d'impression et en équipement informatique chez EBQM.

Le poste

Dans le cadre de ses fonctions, le candidat ou la candidate sera appelé à superviser une équipe de représentants. Se rapportant au D.G., il ou elle aura comme mission de faire grandir la relation entre notre entreprise et sa clientèle.

Principales responsabilités

- Déterminer les besoins de son équipe afin de lui offrir les outils pour réussir
- Être en mesure de réaliser un plan de prévision et de croissance de son département
- Participer aux différentes mesures d'implantation du plan de croissance de la compagnie
- Effectuer le suivi des appels d'offres, des ventes et des locations en cours
- Assurer les autres tâches relevant de la gestion et de l'administration de l'équipe des ventes

Profil recherché

- **Formation**: Un baccalauréat dans un domaine pertinent OU expérience équivalente
- **Atout**: Certifications
- **Connaissances linguistiques**: Excellent français. Anglais
- **Expérience professionnelle**: Expérience pertinente requise de 3 ans et plus. Avoir déjà fait partie d'une équipe de vente

Connaissances techniques

- Connaissances des appareils Kyocera et/ou Ricoh et/ou Canon et/ou HP
- Suite Office
- **Atouts supplémentaires**: Connaissances en équipements informatique. Connaissance de Acoma, Servex et BLY. Autre expérience dans un CRM considérée.

Conditions

- **Salaire offert**: Bonification de la réussite. Selon l'expérience, concurrentiel
- **Autres**: Assurances collectives après 3 mois

Pour postuler

Faire parvenir votre CV à arossetti@akova.ca

Lieu de travail

Ville de Québec
et les environs