



# Consultant Avant-Vente H/F

Pour un des leaders dans l'édition et l'intégration de solutions libres de communications unifiées qui se démarque et s'impose grâce à son idéologie du libre profondément ancrée dans les industries des télécommunications.

## [ Le poste ]

Vous rejoindrez une équipe d'une dizaine de collaborateurs, dont la majorité sont des commerciaux.

### **Vous serez appelé à :**

- › Être l'interlocuteur privilégié des clients, l'appui technique de l'équipe commerciale et l'interface avec les équipes services
- › Valider les besoins des clients et la faisabilité des projets en relation avec les équipes services
- › Rédiger les offres fonctionnelles et techniques mettant en exergue les solutions techniques proposées et en évaluer la prestation
- › Accompagner et conseiller les clients durant toutes les phases du projet
- › Communiquer aux équipes commerciales tous changements ou contraintes liés aux déploiements des solutions
- › Remonter auprès des services techniques toute problématique pour action corrective et préventive
- › Avoir un regard attentif et régulier sur le marché : les nouvelles technologies, les tendances des opérateurs, les nouvelles offres, etc.

## [ Profil recherché ]

- › **Formation :** BAC+5 type Ingénieur Telecom ou Réseau
- › **Connaissances linguistiques :** français excellent, anglais (au travers d'échanges techniques et généraux que vous effectuerez)
- › **Expérience professionnelle :** expérience de 3 ans sur un poste similaire

## [ Connaissances techniques ]

- › Des télécommunications (réseaux et/ou technologies informatiques et/ou VOIP)
- › Les outils bureautiques et les suites Office et/ou Open Office en général
- › La rédaction facilitant la gestion des offres technico-fonctionnelles, les tris et analyses des besoins projets

## Pour postuler

Faites parvenir votre CV à Armelle Rossetti  
[arossetti@akova.ca](mailto:arossetti@akova.ca)