



# Responsable Commercial

## Moyennes et Grandes Entreprises Ouest

Pour un des leaders dans l'édition et l'intégration de solutions libres de communications unifiées qui se démarque et s'impose grâce à son idéologie du libre profondément ancrée dans les industries des télécommunications.

### [ Le poste ]

**Vous serez appelé à :**

- › Développer les ventes sur votre secteur
  - › Commercialiser des solutions innovantes et personnalisées dans le domaine des télécoms et de centre de contacts multi média auprès d'un parc clients existants et d'un portefeuille de prospects préalablement ciblés
  - › Au vue de l'atteinte des objectifs commerciaux fixés, mettre en œuvre des actions de présentation et de négociation d'offres
  - › Reporter votre activité auprès de votre hiérarchie et à proposer un plan d'action associé
  - › Garantir le bon traitement des commandes clients et le suivi clientèle
  - › Intervenir sur les départements situés dans la région ouest à savoir Pays de Loire et Bretagne
- › Vous êtes idéalement basé à Rennes

### [ Profil recherché ]

- › **Formation :** BAC+4 commerciale ou ingénieur
- › **Expérience professionnelle :** au moins 3 ans sur un poste similaire

### [ Connaissances techniques ]

- › Les mécanismes économique-financiers
- › L'autonomie dans votre démarche commerciale
- › La relation client et le sens du service client

### Pour postuler

Faites parvenir votre CV à Armelle Rossetti  
[arossetti@akova.ca](mailto:arossetti@akova.ca)

